

Se préparer

Enjeu et solution

1. Quelle personne en mesure de prendre une décision souhaitez-vous rallier pour l'enjeu qui vous préoccupe et la solution que vous proposez?

2. Sur quel enjeu précis l'interpellez-vous?

3. À quoi désirez-vous que la personne que vous souhaitez rallier dise « oui » ou que voulez-vous qu'elle fasse?

4. L'enjeu et votre solution sont-ils considérés comme urgents ou prioritaires et partagés par plusieurs acteurs dans votre collectivité?

Se préparer

Enjeu et solution

5. L'enjeu est-il documenté et défini?

6. La solution est-elle bien définie?

- Efficace, réaliste, adaptée, éprouvée, documentée?

7. Si votre solution est une innovation, comment pouvez-vous démontrer qu'elle est prometteuse et adaptée à l'enjeu?

8. Pourquoi est-ce vous (en tant qu'acteur ou organisation) qui faites cette demande et pas un autre acteur de votre milieu?